

# VERSICHERUNGEN

*Underwriting ohne Risikolimits  
Vom Angebot bis zum Schaden,  
verbunden  
Finanzielle Synchronisierung*

*EMSYS optimiert Versicherungsprozesse durch vollständige Kontrolle über Produkte, Vertrieb und Schäden und automatisiert die Abläufe vom Angebot und Underwriting bis zu Rückversicherung, Inkasso und Finanzreporting in Echtzeit.*

## Wettbewerbsvorteile

 <p><b>Einheitliche Produktmodellierung: Leben, Nichtleben, Gesundheit</b></p>	<p>Ermöglicht die vollständige, granulare Konfiguration von Versicherungssparten (Life, Non-Life, Health). Die hierarchische Struktur definiert Standardprodukte mit direkter Verknüpfung zu versicherten und abhängigen Objekten, gebündelt in Risikogruppen mit strikten Regeln und Beschränkungen. Der Konfigurator unterstützt Bedingungen und Versicherungspläne, Verknüpfungen mit medizinischen Leistungen oder Investmentfonds, Mindest-/Höchstlaufzeiten und dedizierte Genehmigungsworkflows.</p>
 <p><b>Dynamische Vertriebsarchitektur</b></p>	<p>Unterstützt komplexe Vertriebsstrukturen (Direktkanäle, Online-Portale, Makler, Agenten), flexible Portfoliosteuerung und strikte Kontrolle von Benutzerkompetenzen. Enthält eine vollständige Engine für Provisionspakete: Standard- oder Vorzugsprovisionen, Inkasso-/Vertriebsprovisionen, direkte, indirekte oder Empfehlungsprovisionen, Multi-Level-Modelle (MLM) und direkt einbehaltene Provisionen.</p>
 <p><b>Integrierte operative Prozesse</b></p>	<p>Konfiguriert und automatisiert zentrale Geschäftsabläufe: Tariffberechnung, Angebot, Police, Inkasso, Provision, Nachtrag, Schaden, Zahlung, Rückversicherung und Buchung, mit 100 % automatischer technisch-finanzieller Abstimmung. Jeder Prozess wird durch Validierungsregeln und automatische Genehmigungsflows gesteuert und gewährleistet reibungslose Datenflüsse zwischen Modulen.</p>
 <p><b>Integrierte Angebotserstellung</b></p>	<p>Digitaler Ablauf, der die EMSYS-Berechnungseingine mit den Vertrieboberflächen verbindet. Das System verarbeitet technische Daten und Risikoprofile sofort, validiert Underwriting-Regeln und erstellt präzise Vertriebssimulationen, sodass Angebote schnell übermittelt und Policen unmittelbar ausgestellt werden.</p>
 <p><b>Rückversicherungskontrolle</b></p>	<p>Automatisiertes Modul zur Annahme und Abgabe von Rückversicherungsverträgen. Es verwaltet proportionale Strukturen (Quote Share, Surplus, Mixed) und nicht proportionale Strukturen (XS, Stop Loss), berechnet und reguliert automatisch abgegebene/erhaltene Beträge, ermittelt die Schadenquote und passt Provisionen über Sliding-Scale-Raster an. Abrechnungen und konfigurierbare Reports (Risk Profile, Aggregate, CRESTA) werden automatisch erstellt.</p>

 <p><b>Effizientes Schadenmanagement</b></p>	<p>Digitaler Ablauf für vollständiges Schadenmanagement von der Meldung bis zur Zahlung. Das System prüft automatisch Policengültigkeit und technische Rückstellungen (RBNS/IBNR). Das TPA-Modul verwaltet medizinische Akten elektronisch, validiert Leistungen in Partnerklinik-Netzwerken, prüft Limits aus der Table of Benefits und unterstützt Direktabrechnungen mit medizinischen Anbietern.</p>
 <p><b>Provisionsmanagement</b></p>	<p>System zur Verwaltung von Maklerverträgen und Provisionsarten (direkt, indirekt, Empfehlung, Koordination). Es berechnet automatisch Abschlusskosten, fällige Provisionen und DAC anhand komplexer Raster nach Produkt, Sparte, Versicherungssummenband, Laufzeit und Vermittlertyp. Es deckt den gesamten Ablauf ab: Genehmigung, Export in die Lohnabrechnung, Rechnungsverwaltung, Zahlungskontrolle und vollständige Abstimmung.</p>
 <p><b>Intelligentes Inkassomanagement</b></p>	<p>Modul zur Verwaltung von Inkasso-Bordereaux, zur Erstellung und Zahlung von Prämienrechnungen. Das System erzwingt den Einzug der ersten Rate vor Vertragsausstellung, verwaltet Überzahlungen (Verteilung auf künftige Raten oder Ertragszuordnung) und geringe offene Beträge. Für Makler kontrolliert es Kreditsalden und erstellt automatisch periodische Inkasso-Bordereaux.</p>
 <p><b>Finanzielle Synchronisierung</b></p>	<p>Automatische Erzeugung finanzieller Buchungen aus technischen Transaktionen nach dem Prinzip 100 % Technik = Buchhaltung und produktbezogenen Kontierungsschemata. Verarbeitet automatisch gebuchte Bruttoprämien, Stornos, Wiederinkraftsetzungen, Inkasso, Wechselkursdifferenzen, einbehaltene Provisionen, Schadenzahlungen, Rückerstattungen, abgegebene Prämien und technische Rückstellungen (UPR, mathematische Rückstellung, Katastrophenrückstellung, RBNS).</p>
 <p><b>Vertriebsportal (SFA)</b></p>	<p>Webanwendung für Makler und Vertrieb: digitale Plattform mit dynamisch generierten Oberflächen je nach Produkt und Workflow-Konfiguration. Sie ermöglicht sofortige Angebotserstellung und enthält konfigurierbare Druckvorlagen. Sicherheit und Compliance werden durch rollenbasierte Einschränkungen und strikte versicherungsmathematische Regeln zur Betrugsprävention gewährleistet.</p>
 <p><b>Krankenversicherung</b></p>	<p>Spezialmodul zur Verwaltung individueller und kollektiver Krankenversicherungsverträge. Die Plattform bietet erweiterte Konfiguration von Vertragsabschnitten, Verknüpfung mit einer Table of Benefits und Automatisierung der Abrechnung. Eine Contract Documents Checklist stellt die Konformität jeder Akte sicher.</p>
 <p><b>Berechnung und Verwaltung technischer Rückstellungen</b></p>	<p>Modul zur automatischen Konfiguration der Rückstellungsberechnung: Beitragsüberträge (UPR), Katastrophenrückstellung, mathematische Rückstellung und Rückstellung für gemeldete, aber noch nicht regulierte Schäden (RBNS). Es gewährleistet spezifisches Reporting und versicherungsmathematische Compliance durch automatische Erstellung des IBNR-Berichts und des Claims Triangle Report.</p>